

# **I-techpartner**

## ***La Rete per le Sinergie dell'innovazione***

Trovare i partner e gli investitori più adeguati per realizzare iniziative di innovazione tecnologica e trasferimento di tecnologie di successo in grado di determinare una reale crescita economica.

### **Creare partnership / Investire / Commercializzare / Internazionalizzare**

#### **Partecipanti**

Leader della Ricerca / Imprenditori / PMI / Esperti di innovazione / Partner di grandi aziende / Investitori privati

#### **Regioni partecipanti**

Fiandre / Svezia / Regione Nord Ovest – UK / Portogallo del Nord/ Portogallo Centrale / Valencia / Dipartimento Alpi e Rodano / Madeira / Cipro / Great Plain del Sud / Macedonia centrale / Italia / etc.

#### **Agenzie coinvolte a supporto del progetto.**

Europe Unlimited / AIMES / Proton Europe / APRE

## **LINEE GENERALI**

I-techpartner fornisce una risposta operativa alle più significative sfide europee nel settore dell'innovazione. Si prefigge di realizzare numerosi ed importanti investimenti, accordi di collaborazione e di affari tra progetti di ricerca e piccole e medie imprese (PMI) innovative situate in ogni parte d'Europa, coinvolgendo investitori e partner di grandi aziende.

I-techpartner si rivolge specificamente a soddisfare le esigenze di:

- Imprenditori
- Leader della Ricerca
- Esperti d'innovazione
- Piccole e Medie Imprese
- Responsabili di Trasferimento Tecnologico
- Investitori

Just Nieto

Ministro dell'Industria, Università e della Scienza  
Governo Regionale di Valencia

*"L'innovazione e' e dovrebbe essere una necessità biologica di tutti i membri della società, una naturale esigenza di vita ed una condizione per sopravvivere nel 21° secolo. L'innovazione e' un'ambizione ed una legittima via per utilizzare tutti gli strumenti della conoscenza disponibili e godere delle possibilità offerte dall'ineluttabile processo di globalizzazione in atto.*

*L'innovazione fa ' parte del modo di lavorare di una società moderna tesa al progresso".*

## **PREMESSA**

I-techpartner venne lanciata col sostegno di 11 Regioni impegnate per due anni con una massa critica di circa 300 progetti di ricerca ed almeno un uguale numero di piccole e medie imprese (PMI).

I-techpartner è cofinanziato dalla Commissione Europea nell'ambito del programma su Innovazione PRO-INNO Europe Action del 6° PQ, intitolato Tech SME Partnering.

L'Università di Coimbra è il coordinatore del progetto, che vede al momento coinvolti 15 Partner (12 regioni).

I-techpartner aiuta i governi regionali e nazionali a conseguire al meglio gli obiettivi dell'Agenda di Lisbona; e' un programma aperto e dinamico con il quale le Regioni europee possono promuovere lo sviluppo locale per favorire la crescita economica.

Nuove regioni o reti di aziende possono unirsi al programma I-techpartner in corso.

Sono previsti ad oggi non meno di 20 eventi in tutta Europa ed il progetto riguarda tutti i settori dell'innovazione (scienze della vita, tecnologie

dell'informazione e della comunicazione (ICT), e settori convergenti correlati). Il budget totale assegnato supera i 6 milioni di euro con un contributo della Commissione Europea di 2,867 milioni di euro.

## **LA MISSION**

La mission di i-techpartner e' di collegare i migliori fra i leader europei di tecnologia con le PMI e con gli investitori, generando nuovo valore dalle sinergie, creando alleanze di sviluppo tecnologico, rendendo al tempo stesso i finanziamenti privati accessibili ed efficaci.

## **LA SFIDA**

Il trasferimento tecnologico in Europa e' soprattutto carente di processi chiari e di una puntuale attività realizzativa. I programmi di sostegno cercano di superare questi problemi ponendo in relazione i ricercatori con gli imprenditori, ma questa attività da sola si è dimostrata inefficace. Questo è il punto sul quale vuole intervenire i-techpartner.

I-techpartner dà la possibilità alle PMI di crescere attuando un rilevante ed efficace trasferimento di tecnologie, producendo innovazione e favorendo gli investimenti, non solo grazie ad una validissima rete di contatti, ma mettendo a disposizione le opportunità *della migliore* ricerca, disponibilizzando per le PMI le tecnologie più adeguate e coinvolgendo, fin dalle prime fasi, investitori e partner di grandi aziende.

## **LA SOLUZIONE**

I-techpartner favorisce il collegamento con i progetti tecnologici più promettenti dei più prestigiosi enti di ricerca delle Regioni e sviluppa una azione considerevole per definire al meglio i progetti di collaborazione ad elevato potenziale economico insieme con le PMI e con gli esperti di innovazione.

Dunque il progetto collega i programmi di ricerca e le PMI innovative delle regioni coinvolte raggruppandoli in sottosectori specializzati, facilitando così la crescita del numero di collaborazioni nella ricerca e nello sviluppo delle attività commerciali.

In aggiunta, il progetto è in grado di attrarre il più alto livello di interesse da parte di specifici finanziatori privati e di potenziali partner strategici internazionali. Il progetto promuove la partecipazione delle PMI ed i Progetti di ricerca lungo l'intero processo sopra descritto tramite l'utilizzo di una piattaforma on line, pubblicazioni a stampa specificamente indirizzate, organizzazione di eventi ed altre attività previste.

## LE FASI

Crescita PMI
Nuovi partner ed investitori
Tecnologie, reti & PMI
Definizione delle tecnologie e dei profili per coinvolgere le PMI
Collaborazione tra leader della ricerca

## I PARTECIPANTI

- Leader della ricerca delle Università od Enti pubblici che lavorano su tecnologie avanzate o Esperti in cerca di collaborazioni nella ricerca, di investitori e/o di sviluppi commerciali relativi a progetti ad alta intensità tecnologica;
- Imprenditori e manager di aziende innovative in crescita, start-up o medie aziende alla ricerca di prodotti innovativi, nuove competenze o collaborazioni di ricerca;
- Esperti in trasferimento tecnologico, brevetti, proprietà intellettuale, incubazione, sviluppo di settore ed innovazione che rappresentino sia agenzie pubbliche sia aziende private;
- Investitori di grandi aziende o fondi di venture capital alla ricerca di tecnologie ed aziende innovative nelle quali investire.

William Stevens  
Europe Unlimited

*'Il gap tra industria e mondo accademico deve essere ridotto. Questa rete di collaborazioni metterà in grado gli imprenditori di accedere ai risultati della migliore ricerca selezionata nelle Regioni partecipanti. Il progetto renderà le Regioni, le loro PMI e tutti i leader della ricerca coinvolti più competitivi nel mercato globale'.*

## **VALORE AGGIUNTO**

### **IMPRENDITORI E PMI**

- I-techpartner facilita le negoziazioni tra gli imprenditori e gli investitori internazionali, i partner di grandi aziende, i leader della ricerca orientando tutti gli attori verso brevetti, idee di business e conoscenze realmente validi, individuando fonti di finanziamento e partner per le aree di business da innovare e per portare al mercato e commercializzare i loro prodotti e servizi.

### **LEADERS DELLA RICERCA**

- I-techpartner aiuta i leader della ricerca ad entrare in relazioni d'affari di rilievo per sfruttare e commercializzare con successo la ricerca veramente di eccellenza, costruendo relazioni durevoli con imprenditori, partner di grandi aziende, investitori ed altri leader della ricerca, acquisendo i migliori input per sviluppare business ad alto valore aggiunto tramite la selezione delle migliori idee innovative, individuando al tempo stesso le migliori fonti di finanziamento ed i partner più promettenti.

### **ESPERTI DI INNOVAZIONE ED INVESTITORI**

- I-techpartner aiuta gli esperti di innovazione e gli investitori ad individuare i migliori fra i leader della ricerca e gli imprenditori delle proprie regioni e del proprio settore, individuando nuovi progetti di ricerca, idee di business, nuove tendenze emergenti, e assemblando progetti innovativi sinergici.

## **Il network**

### **LE SINERGIE DELLA RETE DELL'INNOVAZIONE**

**Creare partnership / Investire / Commercializzare /  
Internazionalizzare**

#### **NETWORK**

##### **Membri**

Regioni partecipanti

##### **Utenti**

imprenditori  
leader della Ricerca  
esperti d'innovazione  
partner di grandi aziende  
investitori di venture capital

#### **PRODOTTI**

##### **Portale**

Funzionalità ed accesso per i membri e gli utenti

##### **Sessioni formative**

in ogni Regione partecipante

##### **Forum**

per ogni comunità/settore

##### **Summit**

Eventi internazionali con la partecipazione degli investitori

##### **Nuovi Cataloghi**

prodotti dopo ogni evento

## **PRODOTTI FINALI/REQUISITI**

### **Sessioni Formative**

*almeno un evento in ogni Regione Partecipante*

- sviluppare la collaborazione fra gli esperti chiave dell'innovazione, gli imprenditori e tutti i partner potenziali della Regione;
- ottimizzare i progetti di ricerca rendendone fruibile la presentazione a tutti i potenziali partner;
- presentare e promuovere i progetti nel Catalogo della Regione

### **Incontri**

*almeno un evento annuale per ogni settore e per il relativo gruppo di organismi coinvolti*

- promuovere incontri individuali con potenziali partner specializzati per settore
- apprendere le tendenze chiave di settore e conoscerne gli attori
- presentare i progetti nei cataloghi di settore
- migliorare la visibilità agli occhi dei partner potenziali a livello internazionale

### **Summit**

*un Summit all'anno (a partire dal 2008)*

- sviluppare incontri individuali con gli investitori di venture capital o di grandi aziende
- selezionare incontri, con investitori privati o di grandi aziende, specificamente richiesti dai Membri
- presentare i progetti nel Catalogo generale di tutte le iniziative

### **Portale**

*facilita tutte le attività e le esigenze di relazione dei Membri*

- migliorare la visibilità nei confronti di partner ed investitori potenziali
- creare sessioni di incontro attraverso modalità guidata di ricerca ?
- accedere a tutte le informazioni pubbliche dei Membri e degli utenti
- sviluppare il coinvolgimento nelle comunità di settore e nelle discussioni

### **Catalogo**

*prestigiosa visibilità*

- per gli esperti e gli imprenditori della regione
- per i partner potenziali nel settore di appartenenza
- per gli investitori delle grandi aziende e di venture capital

## INCONTRI

### FORUM

### SETTORE / COMUNITA'

#### *Scienze della Vita e Biotecnologie*

#### **Diagnostica**

Diagnostica, strumenti per individuazione/contraffazione di droghe, ingegneria genetica, proteine, biomarker, genomica funzionale, ecc.

#### **Biotech industriale**

Ingegneria metabolica e strumenti di screening, nutrizione, cibo e alimentazione, biopolimeri e plastiche, bioenergia, biocombustibili, scienza dei materiali, enzimi.

#### **Tecnologia medica**

Strumentazione, sistemi e strumenti per applicazioni nella salute e nella sanità, terapie e servizi, nanotecnologie, diagnostica, cure odontoiatriche

#### **Biotech agroalimentare**

Agricoltura, cibo, sicurezza alimentare, diagnostica veterinaria, impianti biotech, legno e biotech tessile, fibre

#### *Tecnologie dell'Informazione e delle Telecomunicazioni*

#### **Software**

Tecnologie e sistemi software, impresa e soluzioni per l'impresa e per il cittadino, knowledge management, tecnologie di rete, nuove piattaforme da tecnologie convergenti,...

#### **Comunicazioni**

Comunicazioni wireless e wireline, networks di nuova generazione, opto-elettronica, fotonica, storage, embedded systems, sicurezza, ...

#### **Applicazioni mobili**

Le applicazioni per le apparecchiature cellulari che usufruiscono di Galileo, radio frequenza, applicazioni dati, infrastrutture per la voce e per il video,...

#### **E-services**

Applicazioni e soluzioni per la salute, e-government, servizi finanziari e commerciali utilizzando le reti elettroniche (web, etc.)

#### *Tecnologie convergenti*

#### **Nuova energia**

Tecnologie avanzate per nuovi fonti energetiche, eoliche, solari, a idrogeno, da biomasse, biocombustibili, sviluppo di metodi di combustione più puliti, energie rinnovabili

**Tecnologia pulita**

Tecnologie e sistemi per un salutare e migliore utilizzo di acqua, energia, suoli, nuovi sistemi per rendere l'uso di energia più efficiente, tecniche di riciclaggio,...

**Nuovi materiali**

Sviluppo di nuovi materiali per un uso estensivo in applicazioni industriali: spazio, biomedicina, energia,...

**Nanotecnologie  
sensori**

e Nanotecnologia e microelettronica, sensori, strumentazione,...

**...ed altri settori con l'avvento di nuove regioni partecipanti (spazio e aeronautica, automobilistica,...)**

## **SELEZIONE DEI MEMBRI DEL PROGETTO**

La partecipazione al progetto e' aperta alle persone ed alle aziende delle Regioni partecipanti. L'accesso e' libero e gratuito e concesso sulla base di valutazioni eseguite dai Partner Regionali e da Europe Unlimited.

Le parti interessate provenienti da altre Regioni sono gradite sia come utenti del portale i-techpartner sia come partecipanti agli eventi, dietro invito dei Partner Regionali o di Europe Unlimited.

## **REQUISITI PER LA PARTECIPAZIONE**

### **LE IMPRESE SONO INVITATE A:**

- registrarsi ed allegare una breve descrizione dell'organizzazione/azienda e un cv
- definire ed inviare online il profilo del proprio progetto, della azienda o dell'iniziativa di particolare interesse innovativo attraverso il sito: [www.itechpartner.eu](http://www.itechpartner.eu)

### **I LEADER DI RICERCA SONO INVITATI AD:**

- allegare uno schema del progetto e, una volta selezionati per un evento, una presentazione del progetto stesso

La partecipazione è soggetta alla selezione operata dai Partner Regionali e di Europe Unlimited.

### **Contatto in Sardegna**

**APRE**  
**Antonella Rocchi**  
**[rocchi@apre.it](mailto:rocchi@apre.it)**  
**[www.apre.it](http://www.apre.it)**